

APplus Mobility Sales und CRM

Maßgeschneiderte CRM- und Vertriebslösung ortsunabhängig nutzen.

Präsentation, Auskünfte und Auftragsverwaltung in einer App.

Stellen Sie sich vor, Sie sind unterwegs und benötigen nichts weiter als Ihr Tablet, um Ihr Tagesgeschäft abzuwickeln. Nun stellen Sie sich noch vor, dass Sie Ihre Arbeiten nicht mit diversen Apps, Bildern, Videos, Dokumenten sowie Notizen erledigen, sondern mit einer einzigen, personalisierten App, die das gesamte Spektrum abdeckt.





Verwalten und präsentieren Sie Ihre Produkte mit modernen und innovativen grafischen Features in nur einer App. Mit einem Klick zeigen Sie verknüpfte Produkte an, liefern Auskünfte über die letzte Kundenbestellung, sehen Daten aus der Verkaufshistorie oder prüfen die offenen Posten. Ganz einfach und mit dem individuellen Design Ihres Unternehmens haben Sie alles dabei, was Sie benötigen. Selbst die vollständige Auftragserfassung im Stile eines Onlineshops wird von Ihrer App unterstützt. Sie haben unterwegs nicht immer eine aktive Datenverbindung? Kein Problem! Diese App funktioniert sowohl online als auch im Offlinefall und ist bei jeder Möglichkeit bereit, Ihre Daten mit APplus reibungslos abzugleichen. Somit sind Ihre Aufträge stets da, wo sie hingehören, in Ihrem ERP-System.



Den Vertrieb bestmöglich steuern – mit der Sales App

APplus Mobility Sales und CRM, basierend auf modernster App-Technologie der flexmobility-Plattform, legt seinen Fokus auf einfache, intuitive Bedienung und steigert damit die Effizienz bei der Vertriebssteuerung. Ein vollintegriertes und anpassbares CRM wird durch diese App mobil im Online- und Offlinezustand einsetzbar und verfügt über alle kundenrelevanten Daten, inklusive einer Auftragübersicht und Statistiken über Ihren Kunden. Als Highlight nutzen Sie die Möglichkeit, Produkte detailliert und modern mit allen zugehörigen Informationen zu präsentieren. Dabei unterstützen umfangreiche Bildansichten, detaillierte Videos und die zugehörigen Dokumente Ihre Aktivitäten jederzeit und aktuell.

Immer auf dem Laufenden mit der modernen Sales- und CRM-App

In innovativen Unternehmen ändern sich Prospekte, Beschreibungen und ggf. animierte Produktbeschreibungen in meist unvorhersehbaren Abständen.

Häufig haben Mitarbeiter nicht den aktuellen Stand an Unterlagen vorliegen oder nutzen aus organisatorischen Gründen übergangsweise noch veraltetes Material. Mit unserer App haben Sie die Möglichkeit, die Kunden- und Produktinformationen jederzeit auf dem neuesten Stand zu halten. Sobald Ihre Mitarbeiter online sind und die App starten, überträgt das System den aktuellen Stand auf die mobilen Endgeräte. Es ist somit stets gewährleistet, dass Sie mit Ihren Endkunden über aktuelle Produkte, Beschreibungen und Daten sprechen und die Verkaufshistorie samt offenen Posten und weiteren Informationen auf dem aktuellen Stand sind.

Aufträge direkt erfassen – Verfügbarkeiten einsehen

Mit flexmobility Sales und CRM können Sie während einer Produktpräsentation auf Ihrem Tablet auch direkt Artikel in einen Warenkorb legen. Die dort summierten Produkte können Sie individuell mit Ihrem Kunden besprechen und direkt vor Ort einen Auftrag dazu erfassen. Sobald die App im Onlinezustand ist, überträgt diese alle Daten nahtlos in das APplus.

Cross-Selling und Aktionen steuern

Über die App ist es einfach möglich, Aktionen einzusteuern, die es Ihnen ermöglichen, ggf. Produkte an bestimmten Tagen mit Nachlässen versehen anzubieten. Dabei können alle Aktionen zentral gesteuert werden und Ihre Mitarbeiter haben nach erfolgtem Onlineabgleich stets die aktuellen Informationen auf ihrem mobilen Endgerät.

Verknüpfte Produkte zur Unterstützung des Verkaufs

Um das vollständige Produktsortiment bestmöglich vor Ort präsentieren zu können, ist das System mit diversen Informationen befüllbar. Sind Artikel unter Umständen im ERP-System miteinander verknüpft, können auch diese Informationen genutzt werden, um ein aktives Cross-Selling anzubieten. Dabei kann man beispielsweise bei der Präsentation eines Produktes direkt im System darauf hinweisen, dass es weitere zugehörige Produkte zu diesem Produkt gibt. Auch ist es möglich, verschiedene Varianten des Artikels oder Produktes darzustellen und weitere Informationen über diese Details zu erhalten.

Ein guter Draht zum ERP-System

Verarbeitung der erfassten Daten

Nach der Übertragung der durch Ihren Mitarbeiter erfassten Daten stehen alle Informationen medienbruchfrei in APplus zur Verfügung.

Dort können sie anschließend geprüft, wenn notwendig ergänzt und automatisiert in der Fortführung verarbeitet werden. Bei Bedarf versendet das System eine Auftragsbestätigung zu Belegzwecken automatisch als E-Mail an Ihren Kunden.

Einfache Einführung

APplus Mobility Sales und CRM kann abgestimmt auf Ihren Bedarf schnell und unkompliziert in APplus aktiviert werden – auch komplexere, individuelle Anforderungen sind dabei jederzeit umsetzbar. Die Anpassbarkeit auf Ihr Unternehmensdesign, ansprechende Übersichtlichkeit und intuitive Bedienbarkeit der Lösung bilden zudem den Grundstein für eine hohe Akzeptanz bei Ihren Mitarbeitern.

- Die intelligente Logik sorgt für die Aktualisierung der mobilen Geräte ohne Downtime und Benutzereingriff.
- Die vollständig integrierte Architektur ermöglicht die Anbindung von APplus Mobility Sales und CRM auf sichere und zuverlässige Weise.

FUNKTIONSUMFANG

- Moderne Produktpräsentation
- Artikeldaten mit Bildern, Videos, Dokumenten
- Onlineverkauf mit Cross-Selling, Aktionen und Auftragserfassung
- Vollständiges CRM-System mit allen Möglichkeiten von APplus CRM
- Nutzung aller Daten sowohl online als auch offline
- Nutzung auf nahezu allen gängigen mobilen Endgeräten (iOS, Android, Windows)
- Nahtlose Integration mit reibungslosem Datenabgleich in APplus

Ihr Plus für mobile Vertriebssteuerung

- Professionelle und moderne Produktpräsentation bei Ihren Kunden
- Effiziente Erfassung von Aufträgen und Kundeninformationen vor Ort zur Minimierung von Verlusten durch fehlende Daten
- Automatische Übernahme in die weitere Bearbeitung
- Sofortige Erstellung von Aufträgen
- Aktuelle und vollständige CRM- und Auftragsinformationen über Ihre Kunden immer dabei
- Professionelles Auftreten beim Kunden

Systemvoraussetzungen

Für eine benutzerfreundliche Verwendung und einfache Implementierung kann APplus Mobility Sales und CRM dank der innovativen Technologie von 3mobility solutions auf einer umfangreichen Bandbreite an mobilen Endgeräten eingesetzt werden.

Die Lösung ist kompatibel mit

- allen gängigen Handheld-, Notebook-, Smartphone- und Tablet-Modellen sowie
- den Betriebssystemen Windows (inkl. RT), iOS und Android.

Sie finden die Asseco Solutions an folgenden Standorten:

Headquarter

Amalienbadstraße 41, Bau 54
76227 Karlsruhe
Deutschland
Tel.: +49 721 91432-0
de.info@assecosol.com

Deutschland

Karlsruhe
Erkrath
München
Hannover

Österreich

St. Florian
Wien

Schweiz

Urdorf

Italien

Bozen

Tschechien

Prag

Slowakei

Bratislava

Mittelamerika

Guatemala

assecosolutions.com

applus-erp.com

ASSECO
SOLUTIONS

Asseco Solutions in Zahlen.



810 Mitarbeiter



18 Standorte



7 Länder



1.731 APplus - Kunden

